



TEAM | WORK | HAPPY

## Comunicato stampa

**SOTTOSCRITTO ACCORDO PER L'ACQUISIZIONE DEL 100% DI SYNCROGEST S.r.l.**

**TWEPPY AMPLIA LA GAMMA DEI SERVIZI CON LA PIATTAFORMA SYNCROGEST**

**TWEPPY ENTRA NEL SEGMENTO DELLA GESTIONE INTEGRATA DEI PROCESSI DI ASSISTENZA  
TECNICA E SERVIZI DI MANUTENZIONE**

**Milano, 10 maggio 2024** – Tweppy S.p.A. (“Società” o “Tweppy”), facendo seguito a quanto comunicato in data 21 febbraio 2024, rende noto che in data odierna ha sottoscritto un accordo vincolante per l’acquisizione del 100% del capitale sociale di Syncrogest S.r.l. (“**Accordo**”).

Syncrogest S.r.l. (“**Syncrogest**”) è attiva nello sviluppo e commercializzazione di una piattaforma SaaS (*Software as a Service*), denominata “SYNCROGEST”, per la fornitura di servizi di ottimizzazione e controllo dei processi aziendali delle imprese che consente, più in particolare, la gestione integrata dei processi di assistenza tecnica.

Al 31 dicembre 2023 Syncrogest registra ricavi pari a Euro 262.438; un Ebitda pari a Euro 66.741,76 (25,43% dei ricavi); un attivo pari a Euro 257.637; e una posizione finanziaria netta pari a Euro 119.378 (cassa netta).

L’acquisizione si innesta nella strategia di diversificazione dei servizi e prodotti ad alto valore aggiunto di Tweppy destinati alla transizione digitale e alla consulenza gestionale e comunicativa per le PMI.

Syncrogest è una soluzione software in cloud proprietaria, dedicata ad artigiani e PMI, progettata per ottimizzare la gestione di assistenza tecnica e servizi di manutenzione. Il software è utilizzato principalmente da aziende IT, imprese di manutenzione tecnica e impiantisti. Grazie a Syncrogest i clienti possono creare preventivi dettagliati, pianificare gli interventi, generare report in mobilità e gestire magazzino e fatturazione.

Grazie all’acquisizione, Tweppy avrà a disposizione una ulteriore piattaforma software innovativa, dedicata ai nuovi segmenti di mercato legati alla digitalizzazione dei processi aziendali, che potrà godere, a seguito dell’integrazione di processi aziendali, di significative sinergie legate all’ottimizzazione delle strutture.

L’Accordo prevede l’acquisto della totalità del capitale sociale di Syncrogest dagli attuali soci Valerio Giacomelli (titolare del 70% del capitale sociale di Syncrogest), Silvia Canova (titolare del 20% del capitale sociale di Syncrogest) e Sincronika S.r.l. (titolare del 10% del capitale sociale di Syncrogest; complessivamente “**Venditori**”). Si segnala inoltre che l’Accordo prevede il rilascio da parte dei Venditori di usuali dichiarazioni e garanzie con l’assunzione dei correlati obblighi di indennizzo.

Il corrispettivo per l’acquisizione del 100% del capitale sociale di Syncrogest è pari a Euro 740.857,86 sarà corrisposto da Tweppy ai Venditori come segue: (i) alla data del *closing* complessivi Euro



TEAM | WORK | HAPPY

390.857,86, successivamente, (ii) complessivi Euro 175.000,00 entro 12 mesi dal *closing* e (iii) complessivi Euro 175.000,00 entro 24 mesi dal *closing*.

La Società utilizzerà mezzi propri per far fronte al pagamento del corrispettivo.

Il trasferimento della proprietà delle quote oggetto di compravendita acquisterà efficacia alla data di esecuzione dell'Accordo (*closing*) previsto entro fine maggio 2024. La Società darà tempestiva comunicazione al mercato del perfezionamento dell'acquisizione.

L'Accordo prevede che i Venditori Valerio Giacomelli, nella sua qualità di amministratore unico di Sincronika S.r.l., e Silvia Canova concluderanno con Syncrogest accordi di servizi in forza dei quali, a partire dalla data del *closing*, supporteranno il nuovo management nel subentro nella gestione aziendale, agevolando - nella fase di transizione - l'accesso alle informazioni, il trasferimento del know how e delle conoscenze dei processi e procedure interni, in relazione ai rispettivi campi di competenza. Syncrogest sarà amministrata da un consiglio di amministrazione composto da Omero Narducci, Stefano Dallago e Lisa Quocchini.

Si precisa che l'operazione è "operazione significativa" ai sensi dell'art. 12 del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan in quanto gli indici di rilevanza dell'EBITDA e del controvalore superano la soglia del 25%. Il presente comunicato stampa è stato pertanto redatto in conformità alla Scheda 4 del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan.

Il comunicato è disponibile sul sito *internet* [www.tweppy.it](http://www.tweppy.it), nella sezione *Investor Relations*.

\*\*\*

### **About Tweppy**

*Tweppy opera attraverso la piattaforma Saas nel settore dei servizi e prodotti ad alto valore aggiunto, destinati alla transizione digitale, alla consulenza gestionale e comunicativa per le PMI. La Società offre anche servizi di ristrutturazione tramite imprese terze, attraverso una piattaforma software proprietaria che ottimizza il processo di ristrutturazione per la vendita di appartamenti in condomini e uffici di medie e grandi dimensioni.*

Per ulteriori informazioni: [www.tweppy.it](http://www.tweppy.it)

Contacts:

**Investor Relations Tweppy**

Omero Narducci

Tel: +39 0461 1416914 Email: [ir@tweppy.it](mailto:ir@tweppy.it)

**Euronext Growth Advisor**

**MIT Sim S.p.A.**

Francesca Martino

Email:

[francesca.martino@mitsim.it](mailto:francesca.martino@mitsim.it)

**Specialist** MIT SIM S.p.A.